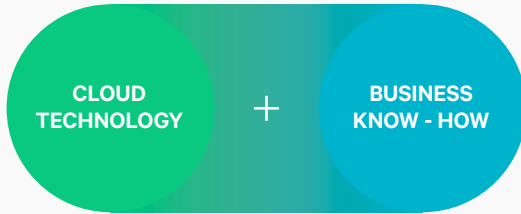


네이버 클라우드 플랫폼 솔루션 파트너 제휴 안내

네이버 클라우드 플랫폼은 파트너와 함께 합니다.



네이버 클라우드 플랫폼에서 동작하는 **소프트웨어 솔루션**이나 **SaaS 형태의 서비스**를 제공하는 경우, 네이버 클라우드 플랫폼의 **솔루션 파트너**가 될 수 있습니다.

다양한 비즈니스 노하우를 가진 파트너 여러분들이 클라우드 테크놀로지를 기반으로 의미 있는 성장을 이룰 수 있도록 지원합니다.

- 1 영업 채널 확보 및 사업 다각화** 네이버클라우드 마켓플레이스를 통해 클라우드 산업에 진입하여 솔루션 사업의 다각화 기회를 제공합니다.
- 2 상생을 위한 파트너 프로그램** 사업 / 마케팅 / 교육 등 다양한 방면의 지원 프로그램을 통해 파트너사와 함께 성장합니다.
- 3 솔루션 파트너 기술 지원** 파트너 솔루션이 네이버 클라우드 플랫폼 상에서 원활하게 구현될 수 있도록 기술 지원을 하고 있습니다.

뒷면에서 **파트너 혜택** 및 **제휴 프로세스**를 확인하세요!

NAVER Cloud



제휴 프로세스

신청

검토

제휴 승인

등록

사업

* 과다 경쟁을 방지하기 위해 기존 제휴된 솔루션과 중복 되는 상품군의 경우 추가 제휴를 제한하고 있습니다.

① 제휴제안 신청

- 온라인 제휴제안(아래 QR 코드로 신청)
- *필수 제출 항목 작성 및 제출

② 담당자 검토

- * 솔루션사의 사업성/기술력 1차 평가 진행
- * 평가 검토 항목 참고
- * 1차 평가 이후 제휴 진행 여부 안내

③ 솔루션 구성 검증

- * PoC를 통한 네이버 클라우드 플랫폼 구성 테스트, 기능 및 성능 검증 평가

④ 최종 결과 안내

- * 솔루션 구성 검증 통과 후 최종 제휴 여부 안내

⑤ 마켓플레이스 등록

- * 디자인 및 다국어 번역
- * 민간/금융/공공 존에 맞춘 등록

⑥ 파트너 계약

- * 파트너 조건에 대한 협의
- * 사업준비를 위한 클라우드 상품화 최종 논의

⑦ 사업 개시

- * 파트너 등록 및 대외 사업 협력을 통해 사업 개시

필수 제출 항목*

- 회사 소개서(기술 인력, 주요 고객사) 및 신용평가서 (또는 3개년 재무제표)
- 제휴 목적 및 매출 목표
- 솔루션 소개자료 및 상품화 계획(요금, 협업 모델)
- * 자유로운 템플릿으로 작성

평가 검토 항목*

- 사업성
 - 시장 경쟁력 측면(인지도 및 점유율)
 - 마켓플레이스 상품화 전략 및 기대 매출
 - 재무 안정성
- 기술력
 - NCP 구성/운영 가능 여부
 - 기술/개발 조직 검토

솔루션 파트너 혜택

사업 지원

- 네이버클라우드 영업 채널 및 마켓플레이스를 통한 영업 기회 제공
- 클라우드 상품 할인 및 PoC 크레딧 제공

마케팅 지원

- 행사/세미나/공동 프로모션 참여 기회 제공
- 네이버 클라우드 플랫폼 공식 파트너 로고 사용
- 공동 마케팅 진행시, 마케팅 콘텐츠 지원

기술 지원

- 솔루션 파트너 뉴스레터를 통한 기술 콘텐츠 제공
- 파트너 전담 기술지원 채널 운영

교육 지원

- 네이버 클라우드 플랫폼 러닝 센터 교육 지원
- 파트너 기술 교육 프로그램 참여

대표번호 1544-5876

이메일 cloudsolbiz@navercorp.com

NAVER Cloud

